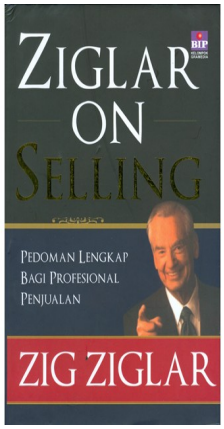
Ziglar On Selling Pedoman Lengkap Bagi Profesional



Apakah Anda cakap dalam banyak hal. berkemauan keras. tertata. antusias. termotivasi. dan memiliki sikap baik? Karakteristik-karakteristik ini akan muncul dengan sendirinya hanya jika Anda memiliki kualitas terpenting: kemauan untuk berkembang.

Ziglar On Selling "Pedoman Lengkap Bagi Profesional Penjualan", beragam teknik dan prosedur yang di hadirkan Ziglar tidak hanya akan membuat klien Anda pusa dan membuat transaksi baru, tetapi juga akan mendukung kualitas hidup Anda. Pelajari kiat :

1. Menemukan prospek dan menjaga agar aliran calon prospek Anda terus mengalir
2. Mengatasi penolakan tanpa merasa di tolak
3. Mengelola faktor - faktor stres yang terlihat dari menjadi seorang penjual profesional.
4. Mempertahankan sikap "naik" saat bisnis sedang turun.
5. Dll.